



Recrutement F/H en CDI

Commercial(e) / Responsable de secteur Nord-Ouest

Notre entreprise

Née en 1926, l'entreprise Reveyron (70 salariés, 18M€ de CA) s'est développée dans la fabrication de bandes transporteuses légères, et est aujourd'hui le seul fabricant français de bandes polyuréthane. Nos bandes transporteuses permettent le convoyage de produits vrac ou élaborés dans de nombreuses industries : Alimentaire, agricole, plasturgie, chimies, bois, tri-recyclage, etc.

Nous fabriquons également, depuis plus de 50 ans, des convoyeurs courbes à bande.

Notre expertise nous la devons à l'importance que nous accordons au développement et à la transmission de notre savoir-faire. Soucieux de la qualité de nos produits, de notre organisation, du bien-être et de l'épanouissement de nos salariés(es), nous sommes certifiés ISO9001 depuis plus de 20 ans.

Grâce à son dynamisme et à ses investissements dans de nouveaux outils de production performants, Reveyron poursuit son développement en France et à l'international, où nous réalisons plus de 50% de notre CA.

En France, son développement s'appuie sur le recrutement d'un nouveau talent, motivé, engagé pour son entreprise, qui renforcera l'équipe commerciale en place. Nos valeurs, notre esprit d'équipe et notre ambition sont des atouts qui sauront vous séduire.

Votre mission

En Home Office, au cœur de votre secteur : IDF – Normandie - Centre, vous travaillez en étroite collaboration avec le responsable des ventes France.

Vous renforcez nos relations avec les clients existants et développez de nouveaux clients.

Vous élaborez, avec votre binôme basé au siège, les offres et promouvez notre savoir-faire, notre stratégie et nos valeurs.

Vous consolidez et développez le chiffre d'affaires du secteur, en accord avec la stratégie de l'entreprise.

Vous fournissez et assurez les objectifs fixés de qualité.

Vous maîtrisez la concurrence, votre marché, votre portefeuille commercial et identifiez de nouveaux potentiels.

Vous êtes au service de vos clients distributeurs, constructeurs/intégrateurs et garantisiez leurs succès.

Vous informez régulièrement l'équipe commerciale de l'évolution de l'activité de votre secteur et de vos actions sur le terrain. Vous utilisez pleinement les outils commerciaux disponibles.

Votre profil

De formation initiale technique Bac + 2 minimum, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente de produits industriels dans le domaine du convoyage et de la manutention continue.

Vous possédez un vrai savoir-faire de négociateur, d'animateur et de prospection.

Autonome, organisé, vous faites preuve de réactivité avec une forte orientation service client et appréciez le travail en équipe.

« Statut Cadre – Rémunération fixe selon expérience + variable – Voiture de fonction – Participation »

Vous souhaitez vous investir sur la durée au sein d'une entreprise familiale dynamique, en plein essor ? Rejoignez-nous en nous envoyant votre candidature par mail : recrutement@reveyron.com