



RECRUTEMENT TECHNICO COMMERCIAL SEDENTAIRE EN C.D.I

H/F

Mission

Au sein du service commercial France, sur notre site des Échets à Miribel (01), vous avez pour mission principale la gestion, la fidélisation et le développement d'un portefeuille clients, dans le respect de notre politique commerciale et du succès de nos clients.

Votre tempérament commercial et votre appétence technique renforcent notre notoriété en tant que spécialiste de la bande transporteuse légère et des solutions de convoyage. Vous participez activement au développement de notre chiffre d'affaires.

Vous apportez des réponses techniques et commerciales fiables aux clients et vous vous assurez de leur entière satisfaction.

Intégré(e) au pôle Relation Clients, vous travaillez en binôme avec les Responsables de secteurs et développez un esprit d'équipe avec l'ensemble de vos collaborateurs (trices). Dans ce cadre, votre mission consistera à :

Identifier de nouveaux potentiels

- Qualifier et enregistrer les coordonnées et les demandes de prospects entrants, dans notre CRM
- Contacter les prospects pour appréhender leurs attentes
- Transmettre les informations aux responsables de secteurs

Vendre, développer de nouvelles affaires

- Conseiller les clients dans le choix de solutions techniques
- Analyser les besoins clients, rédiger les cahiers des charges
- Répondre aux consultations, rédiger des offres commerciales
- Suivre les offres, négocier, gagner des commandes
- Effectuer les revues de commandes et les transmettre à l'administration des ventes
- Informer les clients sur le traitement, l'avancement de leurs commandes et sur les délais de livraison
- Gérer et suivre les réclamations clients
- Transmettre toutes informations relatives à son activité sédentaire à son binôme responsable de secteur
- Présenter les nouveautés aux clients

Vous maîtrisez le positionnement stratégique et la politique commerciale de l'entreprise. Vous faites preuve d'initiative et êtes force de proposition.

Qui êtes-vous ?

Réactif(ve), avec une aisance dans la maîtrise des spécificités techniques de produits industriels, animé(e) par la satisfaction client.

Forte capacité d'écoute et d'adaptation à divers interlocuteurs, avec un excellent sens du relationnel et appréciant le travail en équipe.

De formation (BAC +2) commerciale ou technique, vous justifiez idéalement d'une première expérience en milieu industriel dans le secteur de la mécanique ou dans le convoyage industriel.

A propos de nous ?

Depuis 1926, Reveyron (70 salariés, 13M€ de CA) s'est développée dans la fabrication de bandes transporteuses légères, et est aujourd'hui le seul fabricant français de bandes polyuréthane. Nos bandes transporteuses permettent le convoyage de produits vrac ou élaborés dans de nombreuses industries : Alimentaire, agricole, plasturgie, chimies, bois, tri-recyclage, etc. Nous fabriquons également, depuis plus de 50 ans, des convoyeurs courbes à bande.

Tourné vers l'international, nous réalisons plus de 50% de notre CA. à l'exportation.

Notre expertise nous la devons à l'importance que nous accordons au développement et à la transmission de notre savoir-faire. Soucieux de la qualité de nos produits, de notre organisation, du bien-être et de l'épanouissement de nos salariés(es), nous sommes certifiés ISO9001 depuis plus de 20 ans.

Vous avez du talent et vous souhaitez vous investir sur la durée au sein d'une entreprise familiale dynamique, en plein essor ? Rejoignez-nous !

Regardez vos futurs avantages !

- Rémunération annuelle comprise entre 40 000 euros et 45 000 euros selon expérience et expertise intégrant un 13^{ème} mois versé pour moitié en juin et l'autre moitié en décembre
- Statut de Agent de maîtrise
- Mutuelle entreprise obligatoire et prévoyance obligatoire avec participation de l'employeur
- Plan épargne inter entreprise. Abondement de 500 euros annuel de l'employeur en décembre de chaque année
- 12 jours de RTT annuel
- PERCOLI (dispositif permettant de monétariser les congés payés et R.T.T non pris)
- Accord de participation
- Chèques vacances (140 € annuel) et chèques cadeaux (150 €) géré par notre C.S.E
- Repas traiteur mis à disposition et pour un coût quotidien de 4,25 euros

Quelques commodités :

- Un accès T.E.R direct à 15 minutes de la gare Part Dieu
- La facilité de circulation dans le sens Lyon-La Côtière
- Des sorties d'autoroute gratuites
- Parking gratuit libre d'accès et des bornes électriques
- Un cadre de travail agréable

Notre offre d'emploi **TC commercial sédentaire** vous intéresse ? **Rejoignez REVEYRON** en nous envoyant votre candidature par mail : recrutement@reveyron.com